

Leverantörssamarbete med Nordea Finans

Ett sätt att förbättra säljargumenten genom att erbjuda kunderna färdiga finansieringslösningar.



Förbättra dina konkurrensmedel

Nordea Finans erbjuder genom ett leverantörssamarbete färdiga finansieringslösningar som smidigt löser och förenklar finansieringsfrågan vid försäljning av en produkt.

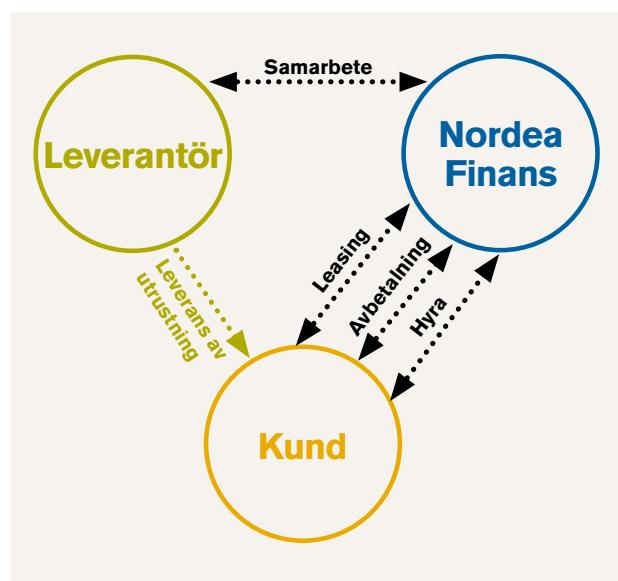
Istället för att svara på kundens fråga ”vad kostar det?” kan du presentera ett väl genomarbetat förslag, där finansieringen ingår som en naturlig del i din försäljningsargumentation.

Nordea Finans Internettjänst erbjuder ditt företag ett enkelt, flexibelt och effektivt försäljningsverktyg. Du kan skapa kalkyler, skriva ut offerter och prisskyltar, ansöka om finansiering och skriva ut kontrakt. Om du vill lägga vi in ditt företags logotyp på utskriften. Systemet tillhandahåller även ett rapportverktyg med bl.a. portföljöversikt, nyförsäljning och utgående kontrakt.

Nordea Finans din finansieringspartner

Inom ramen för ett ”leverantörssamarbete” förser vi ditt företag med de hjälpmedel och den

kunskap som behövs för att du ska kunna utforma kostnadseffektiva finansieringslösningar. Du kan ge din kund rätt kostnadsuppgift med hjälp av prislis-
tor och offerter. Du får hjälp med juridiskt riktigt utformade avtal. Du får full support från Nordea Bank och Nordea Finans.





Med ett leverantörssamarbete får du bättre kontroll, slipper administration och får betalt direkt.

Leverantörssamarbete passar flera typer av produkter

Ett leverantörssamarbete som ger färdiga finansieringslösningar passar i stort sett alla typer av investeringar såsom verkstadsmaskiner, entreprenadmaskiner, transportmedel, data- och kontorsutrustning, tele- och kommunikationsutrustning, medicinsk utrustning, grafisk utrustning m m.

Du kan erbjuda olika typer av finansieringslösningar

I ett leverantörssamarbete kan vi erbjuda olika typer av finansieringsformer såsom leasing, avbetalning och kontraktsbelåning. Nordea Finans och företaget går igenom vad som kan vara tillämpligt beroende på t ex kundstruktur och branschtillhörighet.

Nordea Finans kunskap och erfarenhet är din trygghet

Vår mångåriga erfarenhet betyder ofta att vi har kunskap om ditt speciella område och vet vad dina kunder talar om. Vi vet också vad du behöver i form av utbildning av din egen säljpersonal i t ex finansieringsfrågor, kalkylering och juridik.

Fördelar med ett leverantörssamarbete:

- *Snabba kreditbesked:* Du får snabbt besked om finansieringen godkänns. Normalt inom 1–3 dagar.
- *Prissättningen:* Som samarbetspartner kan du alltid prissätta finansieringen till kunden genom våra prislister eller genom offertgivning.
- *Avtalen:* Nordea Finans ansvarar för att avtalen som tecknas är juridiskt riktiga och marknadsmässiga.
- *Betalning:* Betalningen sker efter de villkor som du och Nordea Finans är överens om. Snabbt och säkert, vilket är bra för din likviditetsplanering.
- *Administrationen:* Vi tar hand om allt det praktiska medan du koncentrerar dig på din försäljning.
- *Uppföljning:* Vid finansieringens slut erbjuder vi uppföljningslistor, som du kan utnyttja för att skapa merförsäljning för ditt företag.

Detta är Nordea Finans

Nordea Finans har en ledande roll som finansbolag i Norden med möjlighet att erbjuda finansieringslösningar i Sverige, Danmark, Finland och Norge. Vi erbjuder ett brett sortiment av produkter, t ex leasing, avbetalning, fakturabelåning, hyra av datautrustning,

kontraktsbelåning, kort- och konsumentkrediter. Våra produkter och tjänster erbjuds via Nordeas företagskontor. Nordea Finans Sverige är ett helägt dotterbolag till Nordea Bank.